

マイクロニクス ロシア市場に進出

無線通信品質
測定システム

現地社と代理店契約

【立川】マイクロニク

ス（東京都八王子市、田

仲克彰社長、042・6

37・3667）は、ロ

シアの代理店と月内にも

契約を結び、無線の通信

品質を測定するスペクト

ルアナライザーを拡販す

る。今後、予想される現

地の通信事業者からの需

要にこたえ、ロシア市場

で2011年9月期に1

億円の売り上げを目指

す。

代理店契約を結ぶのは

ロシアで通信事業者など

に販路を持つラインテス

ト（モスクワ市）。海外

の競合製品に比べ価格が

約半分のハンディ型機

「MSA300」シリ

ーなどをロシア市場に

投入する。

「（無線機器のメンテ

ナンスの意識が浸透して

いない）現地では今後、

通信品質の向上へのニ

ズが高まっていく」（田

仲社長）とし、携帯電話

や電機メーカーの研究開

発部門、通信事業者など

に機器の導入を提案し拡

販する。

ロシアへ製品を輸出す

る際に必要なロシア連邦

国家規格機関（GOST

—R）の認証取得費用は

代理店が負担することで

得には数ヶ月の期間が必

要だという。

マイクロニクスはこれ

まで国内で16社、海外で

は北米や欧州、中国の19

社と代理店契約を結んで

おり、海外売上比率は約

3割。スペクトルアナラ

イザーをはじめ、料金自

動収受システム（ET

C）の自動試験機などの

開発から製造販売を手掛

ける。